



OFFERTA ECONOMICA PER CONVENZIONE ORDINE DEGLI AVVOCATI

Spett.le
Ordine degli Avvocati di Napoli
Centro Direzionale – Piazza Coperta
80143 – Napoli

Alla c.a. del Presidente, avv. Maurizio Bianco

Oggetto: Proposta di Convenzione servizi Investigativi

Il sottoscritto Giacomo De Felice, in qualità di Amministratore Unico della società Sagres S.r.l., con sede in via Montenapoleone 8, Milano, a seguito dell'incontro con il vostro ill.mo Presidente, avv. Maurizio Bianco, propone la stipula della presente convenzione.

Dettagli Convenzione

Di seguito la tabella ove verranno descritti i servizi, i costi e le scontistiche riservate agli iscritti all'Ordine degli Avvocati di Napoli:



LISTINO 2018 INDAGINI INVESTIGATIVE

SERVIZIO	DESCRIZIONE (tutti i documenti si intendono svolti in ambito nazionale)	TEMPO DI EVASIONE IN GIORNI LAVORATIVI	PREZZI PER RICHIESTE SINGOLE		PREZZI PER PLAFOND PREPAGATO DI ALMENO € 500	
			DA LISTINO	AVOI RISERVATO	DA LISTINO	AVOI RISERVATO
RINTRACCIO COMPLETO	REPORT COMPLETO DELLE PRINCIPALI INDAGINI INERENTI LA REPERIBILITA' E LA SOLVIBILITA', FINALIZZATO AD UNA VALUTAZIONE GLOBALE DEL SOGGETTO INDICATO (PERSONA FISICA O GIURIDICA), ATTIVITA' LAVORATIVA O PENSIONISTICA, PROPRIETA' MOBILIARI ED IMMOBILIARI, CONTI CORRENTI E DEPOSITI BANCARI	20	€ 199,00	€ 159,00	€ 159,00	€ 119,00
RINTRACCIO RAPPORTI BANCARI SU BASE NAZIONALE	RICERCA DELLE RELAZIONI BANCARIE INTRATTENUTE DAL SOGGETTO PER UN EVENTUALE AZIONE DI PIGNORAMENTO	15	€ 159,00	€ 119,00	€ 129,00	€ 89,00
RICERCA ATTIVITA' LAVORATIVA	INDIVIDUAZIONE DELL' ATTIVITA' LAVORATIVA, DIPENDENTE O AUTONOMA O DELL' EVENTUALE STATO DI PENSIONAMENTO DI UN SOGGETTO. L' INDAGINE VIENE VERIFICATA TRAMITE ACCERTAMENTO IN LOCO. IL SERVIZIO È FINALIZZATO AD APPURARE TALIL RAPPORTI PER UN EVENTUALE AZIONE DI PIGNORAMENTO PRESSO TERZI.	20	€ 159,00	€ 119,00	€ 129,00	€ 89,00
ABBINATO RICERCA ATTIVITA' LAVORATIVA + RINTRACCIO RAPPORTI BANCARI		15/20	€ 199,00	€ 159,00	€ 159,00	€ 119,00
RICERCA CREDITI PRESSO TERZI	INDIVIDUAZIONE DEI CREDITI COMMERCIALI VANTATI PRESSO TERZI PER UN EVENTUALE AZIONE DI PIGNORAMENTO.	20	€ 209,00	€ 169,00	€ 159,00	€ 129,00
ABBINATO RICERCA EREDI + ACCETTAZIONE EREDITA'	INDIVIDUAZIONE DEI EREDI PER UN EVENTUALE AZIONE DI PIGNORAMENTO + VERIFICA DI EVENTUALI ACCETTAZIONI O RINUNCE DI EREDITA' IN CAUSE DI SUCCESSIONE	40	€ 239,00	€ 199,00	€ 199,00	€ 159,00
		12		€ 179,00		€ 129,00

Sagres s.r.l.

Sede legale: via Montenapoleone n° 8 - 20121 Milano (ITALY)

Sede Operativa: P.zza San Pietro n°1 Santa Maria Capua Vetere - 81055 prov. Caserta (ITALY)

Sagres[®]



ISTITUTO
GIORDANO



N.B. PER RICHIESTE URGENTI, CON TEMPI DI EVASIONE DI 5 GG. LAVORATIVI, VI SARÀ UNA MAGGIORAZIONE DI € 20,00 SUL PREZZO DI LISTINO DI OGNI SINGOLA RICHIESTA.

I COSTI SI INTENDO AL NETTO I.V.A

Milano, lì 14 maggio 2018

Amministratore Unico Sagres S.r.l.

Giacomo De felice

Giacomo De Felice
Amministratore Unico
Sagres
Via Montena...
n° 8 - 20121 Milano

Il Presidente dell'Ordine degli Avvocati di Napoli

Avv. Maurizio Bianco



Sagres s.r.l.

Sede legale: via Montenapoleone n° 8 - 20121 Milano (ITALY)

Sede Operativa: P.zza San Pietro n°1 Santa Maria Capua Vetere - 81055 prov. Caserta (ITALY)

Sagres[®]

Servizi integrati per le imprese

“ Su misura per la tua Azienda ”

www.sagresgestioni.it



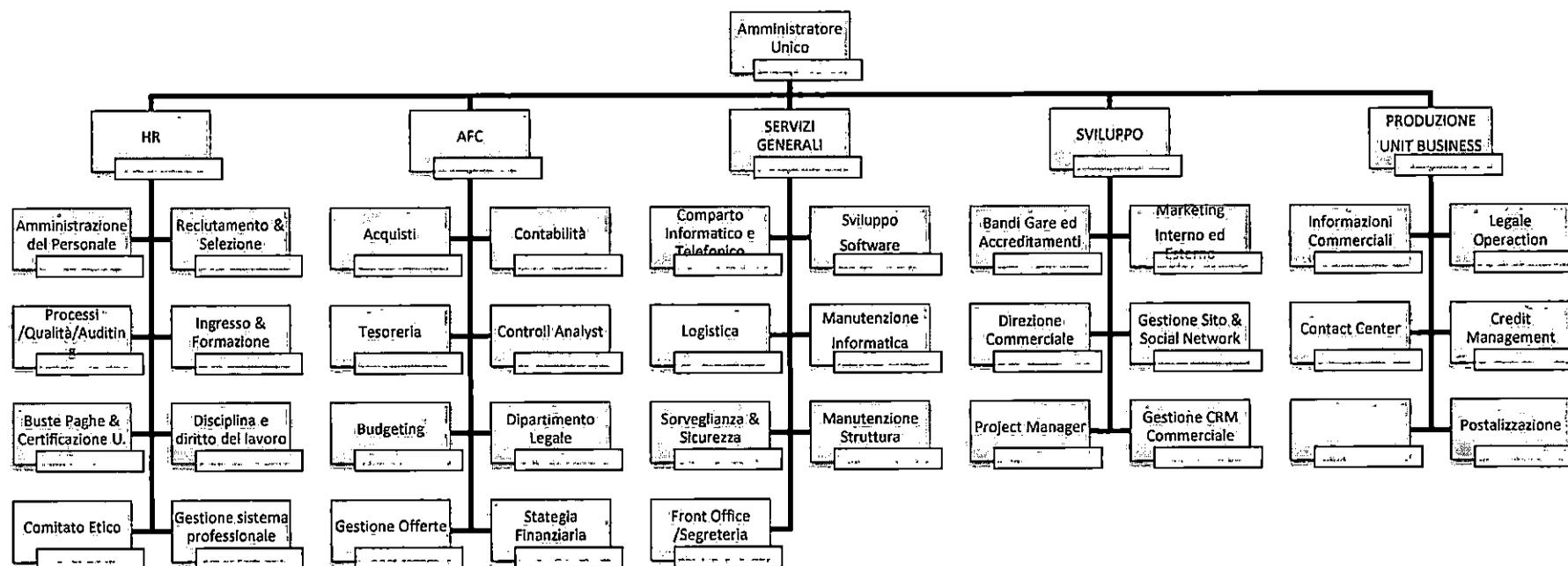
Società certificata ISO 9001 – 2008/Socio UNIREC/Socio AICS

Sagreš[®]

“Non possiamo pretendere che le cose cambino, se continuiamo a fare le stesse cose.”

Albert Einstein

ORGANIGRAMMA



Sagres.

L'Azienda **SAGRES**

Siamo una società operante nel settore della consulenza aziendale e nella gestione CREDITI commerciali, finanziari e bancari attraverso esperti del settore che da anni operano con professionalità e passione con l'obiettivo di rispettare i 6 nostri principi:

1. **S**oluzioni e non problemi
2. **A**rrivare alla meta con successo e professionalità
3. **G**arantire il risultato
4. **R**aggiungere gli obiettivi prefissati e condivisi con i committenti
5. **E**tica e competenza
6. **S**oddisfazione del committente 100%

Sagreš.

Servizi di: **Credit Management**

Consulenza

- Analisi del rischio
- Valutazione portafoglio
- Analisi commerciale ed organizzativa dei clienti
- Policy del credito
- Elaborazione procedure recupero crediti
- Elaborazione procedure fido e blocco fornitura
- Suddivisione clienti per classe di rischio e relativo monitoraggio
- Report personalizzati
- Bonifica Anagrafica Clienti
- Ottimizzazione fondo svalutazione
- Riduzione Dso
- Cash Flow
- Riduzione di perdite sul credito

Gestione Giudiziale

- Valutazioni e pareri scritti per intervento giudiziale sul grado di solvibilità e in rapporto a tempo, costo, benefici di tali azioni
- Visibilità attraverso collegamento on line su singole posizioni e stato pratica
- Atti di diffida e/o messa in mora
- Procedure esecutive e concorsuali
- Citazioni

Gestione Stragiudiziale

- Certezza di una gestione completa di tutte le posizioni affidate fino ad incasso avvenuto
- Tracciabilità di ogni evento
- Esclusione di ogni azione massiva, ma interventi mirati per singole posizioni
- Invio epistolare
- Intervento esattoriale
- Report Personalizzati
- Informazioni Commerciali
- Informazioni Investigative
- Rintracci
- Esazione Domiciliare

Sagreš.

Servizi di: **Contact Center**

Servizi Inbound

- Attivazione e gestione numeri verdi e numerazioni speciali
- Personale dedicato, anche il lingua straniera
- Flessibilità: risposta in orari ufficio, pausa pranzo e serale o H24 365/365
- Alberi di navigazione interattivi
- Servizi di primo e secondo livello (gestione completa del ciclo cliente)
- Overflow/segreteria
- Livelli di Servizio prestabiliti contrattualmente: es. tempo medio di risposta, tasso abbandono, livello del servizio
- Registrazione audio delle chiamate (secondo codice privacy)
- Sistemi per la survey automatizzata sul servizio erogato
- Configurazioni HW e SW improntati alla sicurezza e ridondanza
- Chiamate gestibili sia su VOIP che su ISDN, RTG.

- Servizi altamente specializzati e verticalizzati in:
 - Gas tecnici e medicali: assistenza pazienti, ordini e riordino nel tecnico, Help Desk di primo livello, conferenza a tre con i tecnici
 - Ascensoristico: servizi di assistenza, gestione tecnici, persone bloccate in cabina
 - Energia elettrica, gas, sistema idrico: servizi di risposta, per gestione clienti o emergenze, secondo indicazioni AEEG
 - Web e social media: chat, e-commerce (gestioni ordini)

Servizi Outbound

- Acquisizione e normalizzazione liste
- Studio piano comunicazionale
- Test efficacia piani comunicazionali
- Formazione operatori
- Contatto telefonico diretto
- Chiusura contratto, tramite registrazione audio
- Servizi di postalizzazione contratti chiusi
- Up-selling e Cross-selling
- Profilazione e normalizzazione liste
- Promozione telefonica su prodotti e servizi
- Gestione agenda venditori e punti commerciali
- Presa appuntamenti
- Supporto alla rete vendita (informazioni commerciali etc.)
- Sondaggi d'opinione: conoscere l'opinione di un panel rappresentativo, in merito ad un argomento/servizio
- Indagini e ricerche di mercato, quantitative e qualitative

Sagreš.

Servizi di: **Finance**

Due Diligence

- Valutazione di NPL secured o unsecured. La Due Diligence deve essere intesa, in un'ottica di bilancio o soprattutto nella fase antecedente ad una cessione dei crediti come importante processo di analisi finalizzato all'inquadramento dello stato di fatto e di diritto di un credito o di una posizione finanziaria, oggetto di possibile cessione o messa a perdita, ai fini della piena e conforme cedibilità o, più semplicemente, della sua gestione attiva nel tempo.

Segnalazione Portafogli

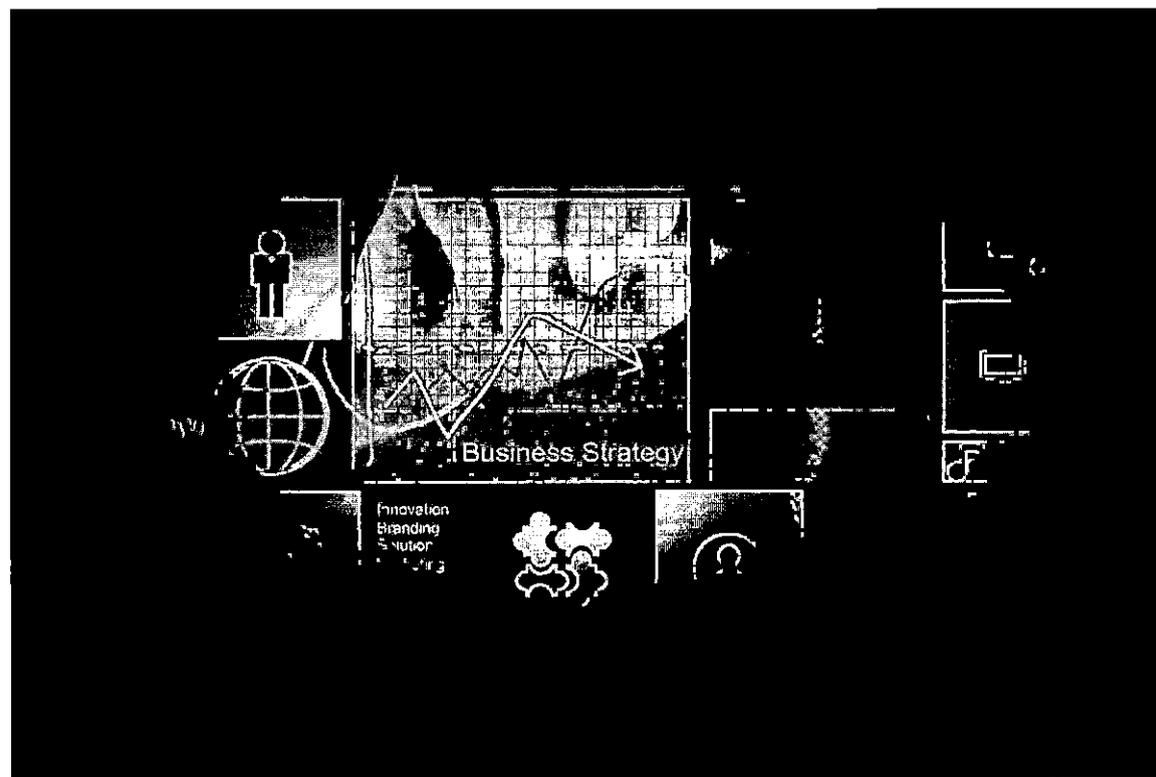
- Segnalazioni di portafogli di crediti non performing in acquisto o in cessione nei confronti di soggetti autorizzati. Sagres, molto attenta all'andamento attuale del mercato dei crediti non performing, può supportare validamente soggetti interessati ad acquisire pacchetti di crediti, rivolgendosi a clienti istituzionali interessati a cedere propri crediti. Potrà altresì individuare, su incarico di aziende private, interlocutori istituzionali interessati all'acquisto.

Asset Immobiliari

- Consulenza nella gestione stragiudiziale di singole posizioni ipotecarie ad incaglio o sofferenza correlata all'asset immobiliare collaterale. In casi di particolare rilevanza economica di un singolo credito, anche multilinea, Sagres interviene focalizzandosi su quegli elementi tecnici, sia di natura legale che di natura immobiliare che possano fornire indicazioni precise sull'opportunità di investimento in una fase precedente all'acquisto.

Sagres.

Ulteriori Servizi offerti a supporto delle Aziende



Sagreš.

Servizio in valore aggiunto **SAGRES**

Gestione Completa delle Attività Di Back Office

Siamo in grado di valorizzare le tue attività a basso valore aggiunto.

Alcuni dei nostri servizi:

- Caricamento ordini
- Registrazione incassi
- Gestione SDD
- Riattivazione utenze
- Sospensione utenze
- Gestione portafogli cambiari

Sagreš.

Servizio in valore aggiunto **SAGRES**

Non performing loans

1. Consulenza nella valutazione di non performing loans secured o unsecured, e due diligence.
2. Segnalazioni di portafogli di crediti non performing in acquisto o in cessione nei confronti di soggetti autorizzati. Sagres, molto attenta all'andamento attuale del mercato dei crediti non performing, può supportare validamente soggetti interessati ad acquisire pacchetti di crediti, rivolgendosi a clienti istituzionali interessati a cedere propri crediti. Potrà altresì individuare, su incarico di aziende private, interlocutori istituzionali interessati all'acquisto.
3. Consulenza nella gestione stragiudiziale di singole posizioni ipotecarie ad incaglio o sofferenza correlata all'asset immobiliare collateral. In casi di particolare rilevanza economica di un singolo credito, anche multilinea, Sagres interviene focalizzandosi su quegli elementi tecnici, sia di natura legale che di natura immobiliare che possano fornire indicazioni precise sull'opportunità di investimento in una fase precedente all'acquisto.

Sagreš.

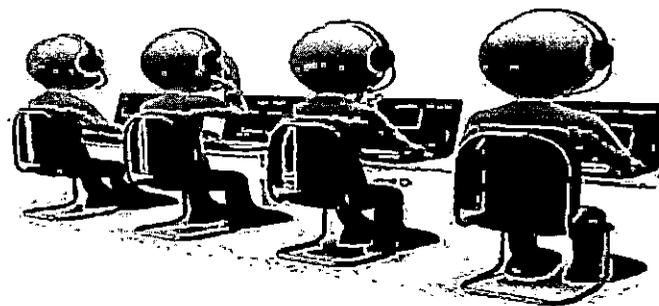
Servizio in valore aggiunto **SAGRES**

Telemarketing

Si tratta di azioni di contatto del cliente finalizzate a promuovere un prodotto, un servizio, un'idea ed utilizza come strumento sistematico il telefono tramite la figura di un operatore che, addestrato alle tecniche ed alle dinamiche interattive del colloquio telefonico, trasmette al consumatore il "messaggio" stabilito. Il telemarketing, può portare a considerevoli risultati in settori anche molto diversi tra loro, è sicuramente uno strumento capillare, in grado di raccogliere e dare velocemente informazioni, offrire servizi, veicolare azioni promozionali.

Esempi di servizio

- **Presca appuntamenti:** faccia-a-faccia o telefonici
- **Profilazione liste:** chiamare una lista di aziende potenziali e ricavare nominativi e contatti degli interlocutori
- **Campagne verso l'estero:** azioni di telemarketing in Inglese, Francese, Tedesco, Spagnolo



Sagreš.

Servizio in valore aggiunto **SAGRES.**

Il Teleselling

Consiste nella vendita telefonica di un prodotto o di un servizio tramite operatrici esperte nelle tecniche e nelle dinamiche del colloquio telefonico. Una telefonata efficace fatta da un professionista esperto può fare la differenza nella vendita di un prodotto/servizio.

Campagne verso l'estero: azioni di telemarketing in Inglese, Francese, Tedesco, Spagnolo



Sagreš.

Servizio di valore aggiunto **SAGRES.**

Sondaggio di Opinione & Indagini di Mercato

- **SONDAGGI D'OPINIONE.** Il sondaggio d'opinione ha lo scopo di conoscere l'opinione di un gruppo di persone relativo ad un dato argomento, servizio. L'attività consiste nel rivolgere ad un numero di persone una serie di domande ed estrapolare le risposte in un intervallo di confidenza secondo tecniche di tipo statistico
- **INDAGINI DI MERCATO .** La ricerca di mercato è la sistematica raccolta, conservazione ed analisi dei dati relativi a problemi connessi al marketing dei beni e/o dei servizi. Le ricerche di mercato si occupano principalmente dello studio e dell'analisi dei comportamenti espressi e dei processi decisionali (motivazioni) dei consumatori, clienti. Risultano essere di grande supporto alla strategia di un'azienda che produce beni o servizi e che deve prendere decisioni di marketing. Sono studi volti a selezionare tutti gli elementi rilevanti di informazione utilizzabili per le decisioni in tema i prodotti, distribuzione, efficacia della pubblicità e tecniche promozionali, nonché della valutazione della posizione complessiva dell'impresa. Le ricerche di mercato si rivolgono ad un ambito di analisi più ristretto, essendo rigidamente connesse all'individuazione di informazioni relative al mercato di un particolare bene. Hanno carattere esplorativo e si usano per accertare specifici aspetti del mercato.

Sagreš.

Servizio di valore aggiunto **SAGRES.**

E ancora

- **ATTIVAZIONE E GESTIONE DI UN NUMERO VERDE:** viene utilizzato per stimolare il contatto con i consumatori; il servizio può essere esteso a tutto il territorio nazionale o a precise aree geografiche.
- **SCANSIONE DOCUMENTI E REALIZZAZIONE DATA BASE:** il servizio prevede la scansione e l'archiviazione di documenti (di qualunque dimensione essi siano). Il personale Sagres potrà lavorare direttamente presso la sede del committente e provvederà alle seguenti operazioni:
 - Individuazione e scelta condivisa attraverso una ceck list dei documenti da scansionare;
 - Scansione documenti concordati;
 - Ingerimento degli stessi su un apposito data base per una facile e rapida individuazione.
- **BONIFICA ANAGRAFICA CLIENTI:** tale servizio consente di avere una anagrafica clienti sempre aggiornata, attraverso una attività di ricerca dati e verifiche di dati economici - finanziari, indicando anche eventuali protesti, pregiudizievoli etc.....

Sagreš.

Settori e Alcuni dei nostri Brand

Ascensoristico

Schindler
caimi
S.V.A.M. ASCENSORI
DALOISS
siem
MAC
ASCENSORI

Made in Italy

Fiorucci
AZIENDA AGRICOLA
FRATELLI BERLUCCHI
FRANCIACORTA
FRANCHI
TU
LIU·JO
PAOLOLEO
Miraglio
GROUP
doreca

Pubblica Amministrazione e Trasporti

aim
energy
SEPI
SOCIETA' ENERGETICHE PISA
ntv
Nuovo Trasporto Viaggiatori
AER
POTENZA
SERVIZIO SANITARIO REGIONALE
EMILIA-ROMAGNA
Azienda Unità Sanitaria Locale di Bologna
caltaqua
Acque di Caltanissetta S.p.A.
acquedottolucano

Bancario - Finanziario

UniCredit
Agos
DUCATO
MEDIOBANCA
AMERICAN EXPRESS
CartaSi
BANCA IFIS
BNL
GRUPPO BNP PARIBAS

Energia - Gas

uca
TOTALERG
LIQUID ENERGY
SAFIN
EDISON
SICO
rotagas
PASTIPIRESTIANI
MedoGas
natural energy
alperia
GESAM S.p.A.

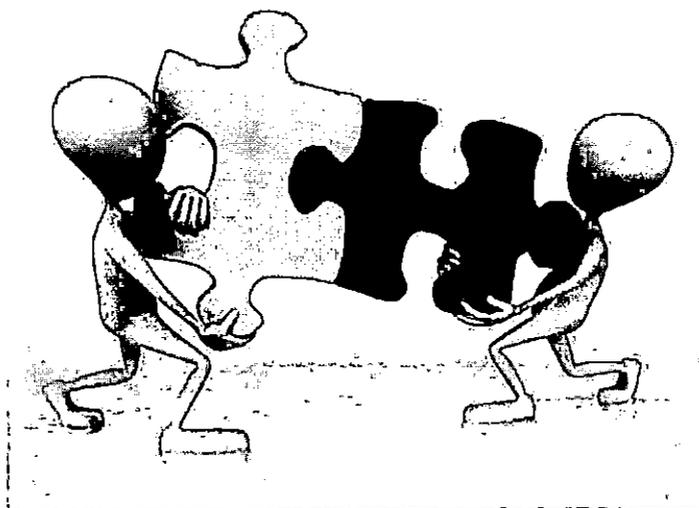
Technology

BT
vodafone
axélero
INTERNET COMPANY
WIND
fiprimi
sui motori
GEPROM

Sagreš.

La Mission **SAGRES**

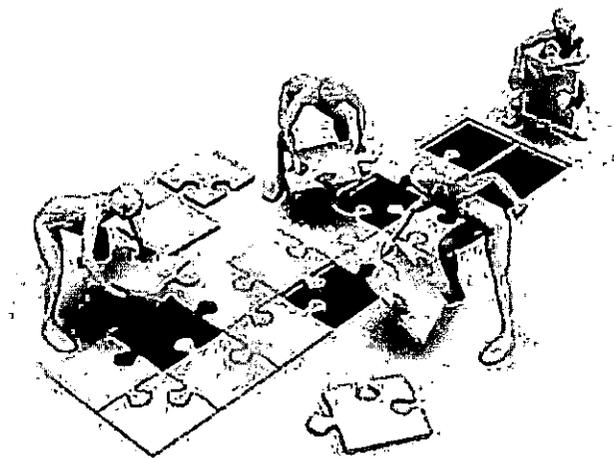
Ci impegniamo affinché l'interesse commerciale e l'interesse finanziario collimino nell' **interesse aziendale.**



Sagreš.

La Vision **SAGRES**

Vogliamo costruire un ambiente di lavoro in cui dipendenti e collaboratori stiano con gioia e armonia, fondato su principi sani e solidi nel rispetto della dignità delle persone.



Sagreš.

Le Sedi **SAGRES**

La **SAGRES** ha la propria sede legale nella rinomata via Montenapoleone 8, Milano; dotata di uffici di rappresentanza, sale riunioni e front office.



Sagreš.

Le Sedi **SAGRES**

La sede operativa è situata in un palazzo storico e di prestigio dell'antica città di Santa Maria Capua Vetere (Antica Capua). Si sviluppa su una superficie di circa **5.000 mq.** ed accoglie gli uffici di **direzione, risorse umane, uffici amministrativi, ufficio legale** e circa **500 postazioni operative** per attività di phone collection e customer care.



Sagreš.

SAGRES In Italia

OLTRE
500
POSTAZIONI
OPERATIVE



7 SEDI

MILANO
SANTA MARIA CAPUA VETERE
POTENZA
MATERA
ROMA
TORINO
VIGEVANO

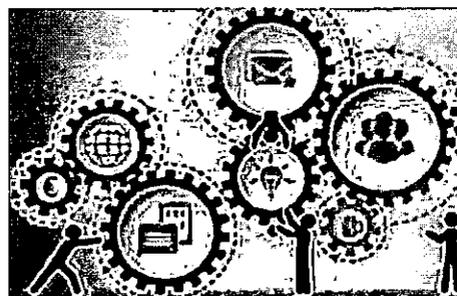
Sagreš.

L'Approccio **SAGRES**

La **SAGRES** grazie all' esperienza ultra decennale maturata dalle risorse che la compongono offre soluzioni su MISURA per i propri clienti.

L'idea **SAGRES** è che **ogni azienda sia unica** nel suo genere, nella sua organizzazione, nei suoi bisogni e pertanto necessita di **soluzioni uniche**. Si pone sul mercato **non** con un metodo da sottoporre a tutti, in quanto ha la convinzione che non esistono metodi vincenti ma esiste il metodo specifico, che scaturisce da una attenta analisi del business da trattare, dell'organizzazione aziendale, dei processi, del profilo dei clienti/debitori e degli obiettivi che si ha necessità di raggiungere nei tempi stabiliti.

Ogni azienda deve avere il suo metodo, adatto alla propria organizzazione, al business trattato, e che risponda alle necessità finanziarie e commerciali dell'azienda stessa.



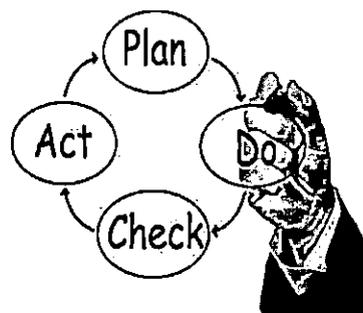
Sagreš.

La **CONSULENZA** offerta dalla Sagres

La **SAGRES** approccia al cliente con un incontro informativo, che permette ai consulenti di acquisire le esigenze dello stesso e tutte le informazioni necessarie attinenti.

Segue un altro incontro al fine di poter presentare l'idea **SAGRES**, intesa come proposta operativa definita **PROGETTO** che secondo gli analisti ed esperti **SAGRES** possa condurre il cliente al raggiungimento degli obiettivi prefissati.

Tale attività non ha alcun costo per il cliente e consente anche di capire le potenzialità di un progetto unico, in quanto verranno illustrati anche gli obiettivi che lo stesso potrà garantire.



Sagres.

I punti fermi di ogni iniziativa **SAGRES**

- La struttura deve essere focalizzata sulla **gestione del cliente**
- La struttura deve essere **focalizzata sul prodotto e sulla rischiosità della clientela**
- La struttura deve ragionare in termini di **performance di recupero** e in termini di **movimentazione** dei crediti a recupero.
- La struttura deve essere sufficientemente dimensionata per gestire con **economie di scala** il portafoglio crediti e **ridurre i costi**.
- La struttura deve essere **un partner**, trasferire informazioni, osservare le tempistiche, produrre reportistica e raggiungere gli obiettivi

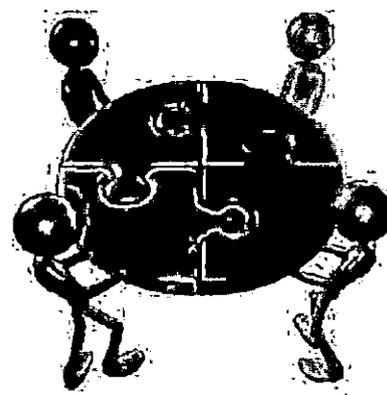


Sagreš.

Il Progetto **SAGRES**

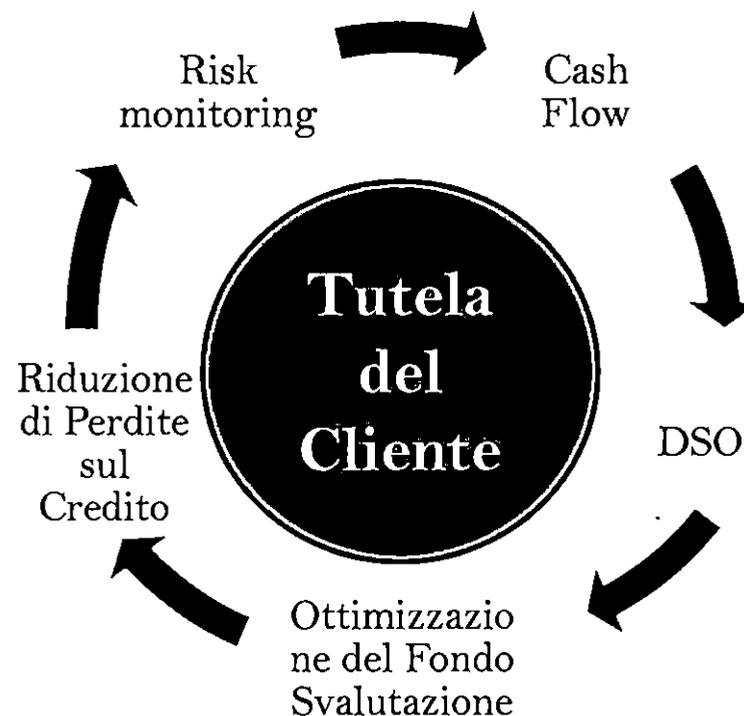
- La certezza del **metodo**: ogni singolo cliente è seguito fino all'incasso
- **Tracciabilità** di ogni evento e per singola posizione. visibile su data base
- Processo di **comunicazione** tra gli attori del credito definito e monitorato
- **Monitoraggio** del rischio su singola posizione
- Invio di **lettere di sollecito mirate** su input del credit collector, con azzeramento di ogni attività massiva
- Monitoraggio attraverso **report personalizzati** di ogni dato necessario
- **Team di lavoro in esclusiva**, anche con avvocato dedicato

Costruiamo un puzzle perfetto, per garantire e prevedere tutte le necessità in un unico progetto vincente.



Sagreš.

Il nostro intervento per condividere e raggiungere gli obiettivi **SENZA**
TRAUMATIZZARE IL RAPPORTO COMMERCIALE fonte del business.



Per incassare **non perdere i tuoi clienti** con azioni prettamente di forza.....ti aiutiamo a migliorare gli incassi e a fidelizzare il cliente.

Sagreš.

Servizio di Monitoring risk **SAGRES**

La Sagres dà la possibilità di **monitorare il rischio su tutto il portafoglio cliente** in maniera costante e precisa. Il livello di rischio viene fotografato anche sui report operativi che la Sagres invia ad inizio di ogni mese; tali **report permettono agli agenti, commerciali, credit manager, direzione finanziaria ecc.....di conoscere il rischio del cliente che ha di fronte con il relativo ageing**, in maniera tale da poter valutare il profilo dello stesso, le condizioni di pagamento da applicare ad eventuali nuovi ordini a tutela e garanzia per se e per l'azienda.

Tale monitoraggio tende a responsabilizzare ogni decisione della rete commerciale. Un'operazione commerciale, accresce le proprie possibilità di andare a buon fine, se chi la promuove sa con chi si ha a che fare.

Effettuare indagini quando il credito è già a rischio è il maggior errore che spesso viene fatto.....in quanto **spesso è già troppo tardi.**

ANTICIPA LE MOSSE, NON ASPETTARE.....



Sagres.

SAGRES dedica un team di lavoro in esclusiva per ogni mandato

Il nostro modo di operare prevede per ogni mandato ricevuto uno studio approfondito del tipo di business da trattare e l'organizzazione azienda del committente. Ciò ha il fine di creare un team di lavoro prevedendo tutte le figure necessarie: **credit collector, avvocati, esattori** chiaramente in relazione alle esigenze ed al tipo di intervento condiviso.

Il team rimane invariato nel corso del mandato, in quanto permette di conoscere in profondità i debitori e collaborare al meglio con il committente.

Al collector viene affidato uno specifico pacchetto (per zona e/o commerciale) che rimane in sua gestione per tutta la durata del mandato, in maniera tale che il debitore ha sempre un punto di riferimento ed uno specifico interlocutore.

Sagreš.

Team di lavoro in **ESCLUSIVA**

Ogni mandato ha un ambiente in esclusiva, che prevede mezzi, risorse e location.

Mezzi:

- Numero di fax dedicato
- Numero telefonico dedicato
- E- mail dedicata
- PC dedicati

Risorse:

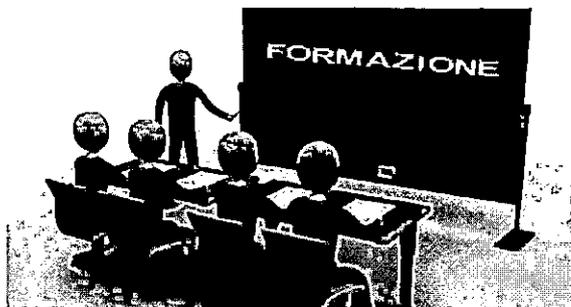
- Credit Collector
- Avvocato/i
- Esattori



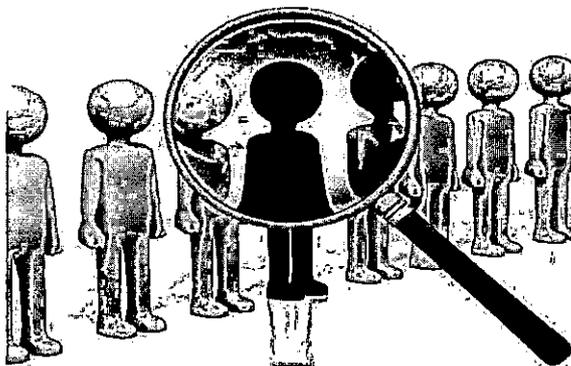
Location:

- Ambienti/spazi dedicati in relazione al numero di risorse coinvolte

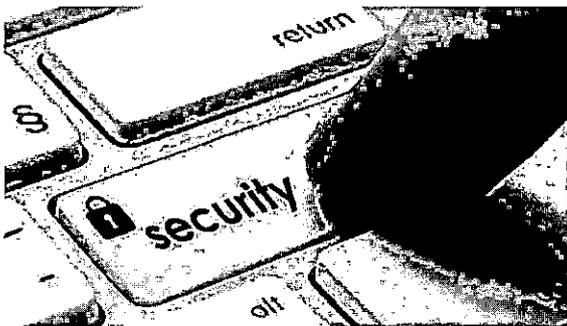
Chi contatterà i tuoi clienti?



Il personale Sagres partecipa costantemente a corsi specifici di formazione su tecniche e metodi di gestione e recupero dei crediti



La Sagres pone la massima attenzione al profilo delle proprie risorse umane, assicurandosi personale con ottime capacità relazioni, conoscenze tecniche, conoscenze di lingue straniere ed ottimo utilizzo del pc.



Sagres garantisce al proprio personale tutti gli standard contrattuali e di sicurezza

Sagres.

E per il supporto giudiziale interno **SAGRES?**

Professionisti iscritti all'albo degli avvocati, con esperienza decennale nella gestione e recupero crediti che supportano i collector ed il committente nel raggiungimento dell' obiettivo!

Il loro obiettivo non è promuovere un giudizio, ma l'incasso.

Pertanto garantiranno azioni dirette alla risoluzioni delle controversie in via stragiudiziale.



Sagreš.

E nel caso di **ESAZIONE DOMICILIARE?**

Circa 80 professionisti del settore regolarmente autorizzati a svolgere tale professione dagli organi competenti e secondo le leggi nazionali in materia. Essi interverranno a richiesta della Sagres su autorizzazione del committente; il loro intervento è regolato e disciplinato dalle procedure operative ed è orientato al risultato e alla soddisfazione della Sagres e della committente.



Sagreš.

Benefici **SAGRES**

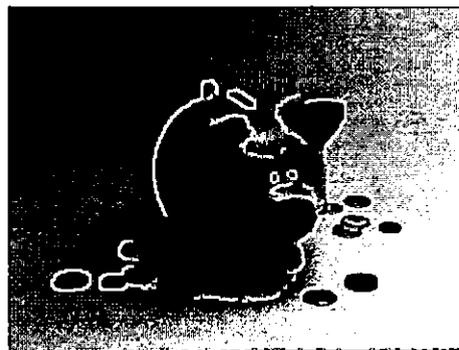
Sagres offre la possibilità di fornire progetti di lavoro esclusivi, realizzati da professionisti altamente qualificati che consentono alle aziende di raggiungere gli obiettivi annuali sui crediti.

L'operatività viene garantita da un team di lavoro formato da collector & avvocati, orientati al risultato presenti otto ore al giorno.

Vogliamo condividere l'obiettivo delle aziende attraverso una formula economica

NESSUN COSTO FISSO, MA SOLO A RISULTATO OTTENUTO.

Azzera i tuoi costi e ti assicuri l'obiettivo.



Sagreš.

Collegamento online

Accesso per livello di responsabilità e di visione Dati



Con il nostro software proprietario SAGEST sarà possibile collegarsi in ogni momento e seguire per livello di competenza singole posizioni, visualizzare l'andamento crediti attraverso report semplici e chiari



Con il nostro software di proprietà CATI ESSESSANTADUE sarà possibile in qualsiasi luogo avere la gestione e automatizzazione di interviste e fornire tutti i report e le registrazioni delle telefonate effettuate

Sageš.

Certificazioni **SAGRES**



2016 – Sagres Viene Inserita Nella Classifica Stilata Dal Financial Times Al 13° Posto In Italia E 132° In Europa Come Crescita Di Fatturato Nell' Ultimo Triennio



2013 – Sagres entra a far parte di Unirec



2015 – Certificazione Uni En Iso 9001:2008



2017 – Sagres Registra Il Proprio marchio Presso L' Ufficio Italiano Brevetti E Marchi Del Ministero Dello Sviluppo Economico



2018 – Sagres viene inserita nell' elenco delle imprese con Rating di Legalità

Sagreš[®]

Sede Legale

Via Montenapoleone, 8
20121 – Milano

Sedi Operative

Santa Maria Capua Vetere (CE)
Roma
Torino
Potenza
Matera
Vigevano

Contatti:

- Tel.: 02/37920825
- Fax.: 02/57766073
- Posta Certificata:
sagres@legalmail.it



follow us on
facebook

Follow us on
LinkedIn



Instagram

www.sagresgestioni.it

